

## Komunikacija i odnosi

Asertivnost	Govor tijela i glas za uvjerljivost
Upravljanje konfliktima	Bonton za sjajan 1. dojam
Pregovaranje	Feedback sandwich tehnika
Prezentacijske vještine	Kako komunicirati s milenijcima
Emocionalna inteligencija	Preuzmite odgovornost sa šefom
Povratna informacija	Miroљjubiva komunikacija u 4 koraka
Komunikacijske vještine	Primite povratnu informaciju na pravi naćin
Poslovni bonton	Stvorite temelj za uspješan razgovor
Poslovno dopisivanje	Jednostavna formula za utjecaj
Izbaci uljeza iz svoje komunikacije – ti poruke	Kako (ne) dati povratnu informaciju
Izbrusi svoju verbalnu komunikaciju	Kako reći NE
Kako komunicirati loše vijesti	Ponudite savjet na pravi naćin
Smirite zahtjevnog sugovornika pomoću FFF tehnike	Prisutnost – Vaš adut u svakom razgovoru
7 pravila izvrsnog slušaća	Kako vizualno oblikovati prezentaciju

## Mentalna otpornost

Upravljanje stresom	Antistresna gimnastika za radnim stolom
Asertivnost	Budite sami svoj motivator
Upravljanje konfliktima	Pozitivno razmišljanje – moja nova navika
10 strategija za upravljanje stresom	Postanite otporni na udarce – izgradite rezilijentnost

## Vodstvo i tim

Delegiranje	Komunikacija za izgradnju tima
Kako motivirati svoj tim	Komunikacijski savjeti za uspješno delegiranje
Menadžer, coach i osoba od povjerenja	Upravljanje vremenom
Pohvalite učestalo i na pravi naćin	Uspješan sastanak
Upute za emocionalno inteligentno vodstvo	6 boja za paralelno razmišljanje
All-in-one coaching za menadžere	7 koraka za rješavanje problema
All-in-one povratna informacija za menadžere	Povratna informacija kroz AUR
Kako ne pogriješiti u ocjeni zaposlenika	Tuckmanov model za razvoj tima
Kritičko razmišljanje u akciji	

## Strani jezik

Poslovni engleski EAW B1.1	Financijski engleski: Osobne financije
Poslovni engleski EAW B1.2	Financijski engleski: Financijska stabilnost
Poslovni engleski EAW B1.3	Financijski engleski: Tržišna aktivnost
Poslovni engleski EAW B1.4	Poslovni engleski: Osobni razvoj
Poslovni engleski EAW B2.1	Poslovni engleski: Profesionalni razvoj
Poslovni engleski EAW B2.2	Poslovni engleski: Putovanja i slobodno vrijeme
Poslovni engleski EAW B2.3	Njemaćki jezik – početni stupanj A1.1
Poslovni engleski EAW B2.4	Njemaćki jezik – početni stupanj A1.2
Financijski engleski: Standardni financijski dokumenti	<i>Inicijalno testiranje francuskog jezika</i>

Poslovni engleski: Igre riječima <i>Inicijalno testiranje engleskog jezika</i> <i>Inicijalno testiranje njemačkog jezika</i>	<i>Inicijalno testiranje ruskog jezika</i> <i>Inicijalno testiranje talijanskog jezika</i>
--	---

## Alati brže-lakše-bolje

Izbaci uljeza iz svoje komunikacije – ti poruke Izbrusi svoju verbalnu komunikaciju	Pozitivno razmišljanje - moja nova navika Postanite otporni na udarce – izgradite rezilijentnost
Kako komunicirati loše vijesti Smirite zahtjevnog sugovornika pomoću FFF tehnike	Imam mentora – Što trebam činiti? Moje mentorske uloge
7 pravila izvrsnog slušača Govor tijela i glas za uvjerljivost Bonton za sjajan 1. dojam	Kako vizualno oblikovati prezentaciju Kako ovladati tremom Kako postaviti ciljeve za uspjeh
Feedback sandwich tehnika Kako komunicirati s miljenjicima Preuzmite odgovornost za odnos sa šefom	Kako započeti govor u velikom stilu PAPPA – multipraktičan model za pitch Radi učinkovito – radi pametno
Miroljubiva komunikacija u 4 koraka Primiti povratnu informaciju na pravi način Stvorite temelj za uspješan razgovor	Recept za pripremu prezentacije Upravljajte vremenom pomoću Kanban metode Kako se pripremiti za uspješan sastanak
Jednostavna formula za utjecaj Kako (ne) dati povratnu informaciju Kako reći NE	Kako upravljati ponašanjima na sastanku Recept za uspješan sastanak Šalabahter za rad od kuće
Ponudite savjet na pravi način Prisutnost – Vaš adut u svakom razgovoru	Što činiti nakon sastanka Story telling – Ispričaj priču za snažan dojam
10 strategija za upravljanje stresom Antistresna gimnastika za radnim stolom Budite sami svoj motivator	Uspješan mentor u 7 koraka 6 boja za paralelno razmišljanje Kako završiti govor u velikom stilu
7 koraka za rješavanje problema Budi uspješan prezentator Komunikacijski savjeti za uspješno delegiranje	Povratna informacija kroz AUR Kako motivirati svoj tim Komunikacija za izgradnju tima
Menadžer, coach i osoba od povjerenja Tuckmanov model za razvoj tima Kako ne pogriješiti u ocjeni zaposlenika	Pohvalite učestalo i na pravi način Upute za emocionalno inteligentno vodstvo Kritičko razmišljanje u akciji

## Specijalizirane teme

Uspješan sastanak	Tehnike za samopomoć u kriznim situacijama
Financije za nefinancijaše	Jednostavni savjeti za prezentacijski uspjeh
Prodajne vještine	Emocionalan inteligencija
Upravljanje vremenom	Tehnike za zahtjevnju komunikaciju
Upravljanje stresom	Učinkovitsot
Pregovaranje	Razvoj tima
Prezentacijske vještine	Motivacija i tim
Mentorstvo	Moć utjecanja