

Komunikacija i odnosi

Asertivnost	Govor tijela i glas za uvjerljivost
Upravljanje konfliktima	Bonton za sjajan 1. dojam
Pregovaranje	Feedback sandwich tehnika
Prezentacijske vještine	Kako komunicirati s milenijcima
Emocionalna inteligencija	Preuzmite odgovornost za odnos sa šefom
Povratna informacija	Miroљjubiva komunikacija u 4 koraka
Komunikacijske vještine	Primite povratnu informaciju na pravi naćin
Poslovni bonton	Stvorite temelj za uspješan razgovor
Poslovno dopisivanje	Jednostavna formula za utjecaj
Izbaci uljeza iz svoje komunikacije – ti poruke	Kako (ne) dati povratnu informaciju
Izbrusi svoju verbalnu komunikaciju	Kako reći NE
Kako komunicirati loše vijesti	Ponudite savjet na pravi naćin
Smirite zahtjevnog sugovornika pomoću FFF tehnike	Prisutnost – Vaš adut u svakom razgovoru
7 pravila izvrsnog slušaća	Kako vizualno oblikovati prezentaciju

Mentalna otpornost

Upravljanje stresom	Antistresna gimnastika za radnim stolom
Asertivnost	Budite sami svoj motivator
Upravljanje konfliktima	Pozitivno razmišljanje – moja nova navika
10 strategija za upravljanje stresom	Postanite otporni na udarce – izgradite rezilijentnost

Vodstvo i tim

Delegiranje	Komunikacija za izgradnju tima
Kako motivirati svoj tim	Komunikacijski savjeti za uspješno delegiranje
Menadžer, coach i osoba od povjerenja	Upravljanje vremenom
Pohvalite učestalo i na pravi naćin	Uspješan sastanak
Upute za emocionalno inteligentno vodstvo	6 boja za paralelno razmišljanje
All-in-one coaching za menadžere	7 koraka za rješavanje problema
All-in-one povratna informacija za menadžere	Povratna informacija kroz AUR
Kako ne pogriješiti u ocjeni zaposlenika	Tuckmanov model za razvoj tima

Strani jezik

Poslovni engleski EAW B1.1	Financijski engleski: Osobne financije
Poslovni engleski EAW B1.2	Financijski engleski: Financijska stabilnost
Poslovni engleski EAW B1.3	Financijski engleski: Tržišna aktivnost
Poslovni engleski EAW B1.4	Poslovni engleski: Osobni razvoj
Poslovni engleski EAW B2.1	Poslovni engleski: Profesionalni razvoj
Poslovni engleski EAW B2.2	Poslovni engleski: Putovanja i slobodno vrijeme
Poslovni engleski EAW B2.3	Njemaćki jezik – početni stupanj A1.1
Poslovni engleski EAW B2.4	Njemaćki jezik – početni stupanj A1.2
Financijski engleski: Standardni financijski dokumenti	<i>Inicijalno testiranje francuskog jezika</i>
Poslovni engleski: Igre rijećima	<i>Inicijalno testiranje ruskog jezika</i>

Inicijalno testiranje engleskog jezika
Inicijalno testiranje njemačkog jezika

Inicijalno testiranje talijanskog jezika

Alati brže-lakše-bolje

Izbaci uljeza iz svoje komunikacije – ti poruke Izbrusi svoju verbalnu komunikaciju	Pozitivno razmišljanje - moja nova navika Postanite otporni na udarce – izgradite rezilijentnost
Kako komunicirati loše vijesti Smirite zahtjevnog sugovornika pomoću FFF tehnike	Imam mentora – Što trebam činiti? Moje mentorske uloge
7 pravila izvrsnog slušača Govor tijela i glas za uvjerljivost	Kako vizualno oblikovati prezentaciju Kako ovladati tremom
Bonton za sjajan 1. dojam Feedback sandwich tehnika	Kako postaviti ciljeve za uspjeh Kako započeti govor u velikom stilu
Kako komunicirati s milenijcima Preuzmite odgovornost za odnos sa šefom	PAPPA – multipraktičan model za pitch Radi učinkovito – radi pametno
Miroljubiva komunikacija u 4 koraka Primite povratnu informaciju na pravi način	Recept za pripremu prezentacije Upravlajte vremenom pomoću Kanban metode
Stvorite temelj za uspješan razgovor Jednostavna formula za utjecaj	Kako se pripremiti za uspješan sastanak Kako upravljati ponašanjima na sastanku
Kako (ne) dati povratnu informaciju Kako reći NE	Recept za uspješan sastanak Šalabahter za rad od kuće
Ponudite savjet na pravi način Prisutnost – Vaš adut u svakom razgovoru	Što činiti nakon sastanka Story telling – Ispričaj priču za snažan dojam
10 strategija za upravljanje stresom Antistresna gimnastika za radnim stolom	Uspješan mentor u 7 koraka 6 boja za paralelno razmišljanje
Budite sami svoj motivator 7 koraka za rješavanje problema	Kako završiti govor u velikom stilu Povratna informacija kroz AUR
Budi uspješan prezentator Komunikacijski savjeti za uspješno delegiranje	Kako motivirati svoj tim Komunikacija za izgradnju tima
Menadžer, coach i osoba od povjerenja Tuckmanov model za razvoj tima	Pohvalite učestalo i na pravi način Upute za emocionalno inteligentno vodstvo
Kako ne pogriješiti u ocjeni zaposlenika	

Specijalizirane teme

Uspješan sastanak	Tehnike za samopomoć u kriznim situacijama
Financije za nefinancijske	Jednostavni savjeti za prezentacijski uspjeh
Prodajne vještine	Emocionalna inteligencija
Upravljanje vremenom	Tehnike za zahtjevnju komunikaciju
Upravljanje stresom	Učinkovitosot
Pregovaranje	Razvoj tima
Prezentacijske vještine	Motivacija i tim
Mentorstvo	Moć utjecanja